



Die Omega Consulting Group GmbH ist eine weltweit agierende Personalberatung im Bereich Intellectual Property (IP). Unsere Partner und Kunden sind Kanzleien und Unternehmen aus allen Branchen. Für einen unserer Mandanten, eine renommierte Kanzlei im Bereich Intellectual Property, suchen wir für deren Standort in München einen engagierten

Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (w/m)

Ihre Aufgaben:

- Sie präsentieren Produkte vor potentiellen Kunden und Bestandskunden;
- Sie betreuen den gesamten Verkaufszyklus bis zum Vertragsabschluss;
- Sie betreuen Kunden, koordinieren Anfragen und erreichen Verkaufsziele;
- Sie antworten auf Ausschreibungen und Informationsanfragen;
- Sie nehmen zur Gewinnung von Neukunden und zur Steigerung der Marktpräsenz an diversen Veranstaltungen teil;
- Sie führen Vertragsverhandlungen;
- Sie sind vertraut mit gängigen Vertriebssoftwareprogrammen;
- Sie nutzen und pflegen das interne CRM System.

Ihr Profil:

- Sie verfügen über einen Hochschulabschluss;
- Sie konnten bereits Vertriebserfahrung sammeln, idealerweise im technischen Vertrieb oder verwandten Branchen;
- Sie haben eine dynamische Persönlichkeit und arbeiten kunden- und serviceorientiert;
- Sie sind motiviert und gut strukturiert;
- Sie arbeiten zielorientiert und besitzen starke analytische Fähigkeiten;
- Sie beherrschen Deutsch und Englisch verhandlungssicher;
- Sie besitzen viel Verhandlungsgeschick sowie Abschlussstärke;
- Sie arbeiten eigenverantwortlich und verantwortungsbewusst;
- Reisebereitschaft.

Unser Mandant bietet:

- Eine angemessene Vergütung und ein motivierendes Provisionsmodell;
- Intensive Einarbeitung;
- Arbeiten in einem internationalen und dynamischen, wachstumsorientierten Umfeld;
- Flexible Arbeitszeiten;
- Langfristiges Arbeitsverhältnis.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an jobs@omega-jobs.de. Für Rückfragen steht Ihnen als Ansprechpartner Herr Julian Everling gerne zur Verfügung.